

Virksomhedsstrategi FoodPrime



info@foodprime.dk +45 25 15 03 31

FOODPRIME Forside Om Os Katalog Kontakt Os

Katalog

Søg

Kategori

- Pizzaesker 9
- Pommes Frites Box 3
- Kyllinge Box 3
- Poser 3
- Noodle Box 2
- Burger Box 2
- Bestik 5
- Papkrus 5
- Plastik Bæger 2
- Sushi Box 1

Burgerbox - lille

Pris: Min. bestilling: 1 palle [Skriv for pris](#)

Beskrivelse Detaljer

Burgerbox, mulighed for at lukke og åbne, med god ventilationshuller på bagsiden.

Burgerbox menu - stor

Pris: Min. bestilling: 1 palle [Skriv for pris](#)

Beskrivelse Detaljer

Burgerbox menu, mulighed for at lukke/åbne. Der er plads til 1 mellem/stor burger, og pommesfrites til siden med dip.

Calzone box 27 x 16,5 x 7

Pris: [Skriv for pris](#)

Espressokop (5,8 x 4,5)

Pris: [Skriv for pris](#)

Juridisk side

Fortrolighedsaftale

Undertegnede læser erkender, at oplysningerne fra Davut Ekici i denne virksomhedsoversigt er fortrolige. Læseren indvilliger derfor i ikke at offentliggøre det uden udtrykkelig skriftlig tilladelse fra ledelsen i Foodprime ApS (foodprime.dk)

Læseren anerkender, at oplysninger, der skal gives i denne virksomhedsoversigt, i alle henseender er fortrolige, bortset fra oplysninger, der er offentligt tilgængelige på anden måde, og at enhver videregivelse eller brug af samme af læseren kan forårsage alvorlig skade eller skade på Foodprime.dk.

Efter anmodning skal dette dokument straks returneres til virksomhedens hovedkvarter opmærksomhed Mng. Direktør

Davut Ekici

Signatur

10/11-2020

Dato

Resumé

Food Prime ApS vil tilbyde import af fødevarer fra strategiske kilder i øst og i Vesten for at imødekomme den øgede efterspørgsel efter disse emner ved den dynamiske vækst i den frie bevægelighed for etniske mennesker, der etablerer deres levende og små fødevarer virksomheder som restauranter, fast food kebab-kiosker m.m. i Skandinavien og de nordeuropæiske lande. Desuden er lokalbefolkningen i Skandinavien, krævende at få adgang til en lignende variation af madoplevelse, som de finder i de eksotiske steder, de rejser til. I løbet af de sidste fem til ti år er denne efterspørgsel vokset med 70 %

Mål

- Etablere East West Food Supply ApS som nummer et importør af asiatiske og mellemøstlige fødevarer i Danmark.
- Øge antallet af asiatiske og mellemøstlige fødevarer, der transporteres på lokale markeder, med 10 % i løbet af de næste to år

Mission

Vores mission er at tilføje værdier til vores forbrugere og værdipartnere med fremragende kvalitet og standarder som en ansvarlig virksomhed.

Vision

Vores vision er at være ekspertise inden for mad og ernæring domæne i Skandinavien for at nære værdien af interesser

Nøgler til succes

Nøglen til succes i Food Prime's forretning er:

1. Tilbyder varer af høj kvalitet-værdi forhold, som ikke er tilgængelige overalt. Dette er afgørende for at opretholde de nichemarkedssektorer, der er nævnt i opgaveerklæringen.
2. Pålidelige og rettidige leverancer. Food Prime skal indfri sine leveringsløfter. På grund af karakteren af at drive forretning i Kina og Mellemosten, dette kræver langtrækkende planlægning i planlægning ordrer, under hensyntagen til deres forretningspraksis.

3. En pålidelig administration, der er klar til at betjene kunder, forberede nøjagtig fakturering, opfølgning på ordrer og anden dokumentation og holde nøje øje med udgifter og opkrævning af tilgodehavender.

Firmaoversigt

Foodprime ApS vil importere asiatiske og mellemøstlige fødevarer til de lokale markeder i Danmark og resten af Skandinavien.

Virksomhedens ejerskab

Foodprime ApS er ved at blive etableret og i øjeblikket hos vores revisor til registrering i Selskabshuset.

Virksomheden vil være fuldt ejet af Davut Ekici, men i tæt kontakt med nøje udvalgte partnere og agenter samt indenlandske såvel som internationale.

Det er målet, at 2 partnere vil blive tilbudt et buy-in inden for de næste 6-10 måneder.

Beliggenhed og faciliteter

Foodprime ApS er allerede afviklet med en forretnings-lager og kontoradresse i Ringsted med individuel kontorplads til personer og mødefaciliteter.

Adressen: Huginsvej 15 1sal 4100 Ringsted

Det er virksomhedernes formål at leje lager og indefrysning faciliteter til at støtte vores kunder på kort til nødvendige produkter, når indgået på en langsigtet aftale.

Management

Ejeren og. Instruktør: Davut Ekici // (Fastmånedsløn)

Ansvar: Som Direktør til at operere fuldt ud på alle aspekter i virksomheden

Relevant viden: Davut har arbejdet med succes inden for sektoren i mange år. Det er baseret på alle disse år med et solidt ry og et stærkt netværk, som Davut kan nærme sig og lukke handlerne, da der har vist sig et behov på markedet ved siden af de store importører, der er lav på service og fleksibilitet.

Produkter og tjenester

Foodprime ApS' produktlinje er ret omfattende, da der er 1) de produkter, vi er stærke i, og som har den rette forretningstilgang og kontakt at tilbyde på konkurrenceplan, og på grund af vores stærke netværk B2B i Europa om produkter med en kort udløbsdato og derfor meget attraktive i to aspekter (pris og madspild) Denne sidste sektor er meget interessant og støttes i vid udstrækning i Det Europæiske Institut.

Strategi

Vi har afgjort på en strategi på flere engle.

Alle er baseret på de færdigheder, vi har fra vores lange forretningsliv og det vigtigste det stærke netværk til virkelig at lykkes, når du ønsker at levere.

Følgende strategi vil blive gennemført de første 2-3 år.

- ♣ B2B køb/salg i Europa på produkter, der er nødvendige med lav udløbsdato.
- ♣ Etablere langsigtet aftale om de produkter, vi tilbyder på attraktive betingelser, der er nævnt i tillæg A
- ♣ Hvis vi laver en dynamisk salgsstruktur eller aftale – introducerer vores eget private label
- ♣ Har vores egne lager- og frysefaciliteter
- ♣ En stærk kontrakt med et professionelt fragtleveringsselskab. (f.eks. DSV)

Marked og salg

Foodprime ApS vil servicere alle grossist virksomheder i København og Jylland området. Disse omfatter kvarter markeder. Vi vil sigte mod at målrette dem gennem dedikerede distributører og egne dåser.

Foodprime ApS vil have to forskellige markedsføringsmetoder:

- For Neighborhood Markets: Vi vil fremme en lille gruppe af populære fødevarer, der sandsynligvis vil bevæge sig hurtigt i mindre butikker. Disse produkter vil blive prissat til at være attraktivt for den lille butik ejer. Når det er lykkedes, udvider vi produktgruppen. Vi forsøger den store Messe i Herning til foråret at trænge ind på markedet.
- For Grossist virksomhederne: Vi vil fremme den komplette serie af produkter, som Food prime ApS kan levere. Vores priser vil afspejle en stærkere importforbindelse, der vil resultere i lavere priser og mere produkt.

Salgsstrategi

Salgsstrategi for FoodPrime ApS:

- Vores salgsstrategi for virksomheden er at sælge varer til i virksomheder der befinder sig i Sjælland, Fynd & Jylland.
- Men henhold til betalinger skal alle vores kunder lave forudbetalinger ved varebestilling.
- Vores likviditet er 99.800 DKK.

Bank aftale

Det er vores mål at indgå i en stærk og effektiv finansiel løsning med en dedikeret BANK.

Behovet som opstart vil være en almindelig konto for operationer (NEM-konto) og en EUR valutakonto til køb uden for Danmark.

Jeg ser frem til at mødes og have en tættere diskussion om mulighederne og færdiggøre en aftale om at have vores forretning i dine faciliteter.

Med venlig hilsen,

Davut Ekici

Davut Ekici